

# ESPECIALIZACIÓN

# HABILIDADES

# DIRECTIVAS

## CURSO

## TÉCNICAS DE VENTAS Y

## NEGOCIACIÓN, APLICADAS AL

## NEGOCIO INMOBILIARIO

### **Objetivo:**

Entregar a los asistentes, las modernas herramientas conceptuales y prácticas actualmente existentes, tendientes a desarrollar en ellos habilidades en el manejo de las Técnicas de Ventas, creando además, una fuerte motivación hacia el tema en particular.

### **Dirigido a:**

Vendedores del Rubro Inmobiliario

Esta actividad se complementará con el análisis de videos alusivos al tema.

Valores: Socios \$ 220.000 / \$ 240.000 Público general

Más información [cursos@cdt.cl](mailto:cursos@cdt.cl)